N° 11F0027M au catalogue — N° 082
ISSN 1703-0412
ISBN 978-1-100-99930-2

Document analytique

Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE)

Les petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie canadienne : mesure de leur contribution au produit intérieur brut de 2001 à 2008

par Danny Leung, Luke Rispoli et Raymond Chan

Division de l'analyse économique

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Pour toute demande de renseignements au sujet de ce produit ou sur l'ensemble des données et des services de Statistique Canada, visiter notre site Web à www.statcan.gc.ca.

Vous pouvez également communiquer avec nous par :

Courriel à infostats@statcan.gc.ca

Téléphone entre 8 h 30 et 16 h 30 du lundi au vendredi aux numéros sans frais suivants :

- Service de renseignements statistiques 1-800-263-1136
- Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants 1-800-363-7629
- Télécopieur 1-877-287-4369

Programme des services de dépôt

- Service de renseignements 1-800-635-7943
- Télécopieur 1-800-565-7757

Comment accéder à ce produit

Le produit nº 11F0027M au catalogue est disponible gratuitement sous format électronique. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à www.statcan.gc.ca et de parcourir par « Ressource clé » > « Publications ».

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle que les employés observent. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées sur le site www.statcan.gc.ca sous « À propos de nous » > « Notre organisme » > « Offrir des services aux Canadiens ».

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2012

Tous droits réservés. L'utilisation de la présente publication est assujettie aux modalités de l'entente de licence ouverte de Statistique Canada (http://www.statcan.gc.ca/reference/licence-fra.html).

This publication is also available in English.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population du Canada, ses entreprises, ses administrations et les autres établissements. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques exactes et actuelles.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés dans les publications de Statistique Canada :

.	indisponible pour toute période de référence
..	indisponible pour une période de référence précise
...	n'ayant pas lieu de figurer
0	zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
0^s	valeur arrondie à 0 (zéro) là où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
^{p}	provisoire
^{r}	révisé
x	confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
^{E}	à utiliser avec prudence
F	trop peu fiable pour être publié
*	valeur significativement différente de l'estimation pour la catégorie de référence ($p<0,05$)

Les petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie canadienne : mesure de leur contribution au produit intérieur brut de 2001 à 2008

par

Danny Leung, Luke Rispoli et Raymond Chan
Division de l'analyse économique, Statistique Canada

11F0027M No. 082
ISSN 1703-0412
ISBN 978-1-100-99930-2

Série de documents de recherche sur l'analyse économique

La série de documents de recherche sur l'analyse économique permet de faire connaître les travaux de recherche effectués par le personnel du secteur des comptes nationaux et des études analytiques, les boursiers invités et les universitaires associés. Cette série de documents de recherche a pour but de favoriser la discussion sur un éventail de sujets tels que les répercussions de la nouvelle économie, les questions de productivité, la rentabilité des entreprises, l'utilisation de la technologie, l'incidence du financement sur la croissance des entreprises, les fonctions de dépréciation, l'utilisation de comptes satellites, les taux d'épargne, le crédit-bail, la dynamique des entreprises, les estimations hédoniques, les tendances en matière de diversification et en matière d'investissements, les différences liées au rendement des petites et des grandes entreprises et à celui des entreprises nationales et multinationales ainsi que les estimations relatives à la parité du pouvoir d'achat. Les lecteurs de la série sont encouragés à communiquer avec les auteurs pour leur faire part de leurs commentaires et suggestions.

Les documents sont diffusés principalement au moyen d'Internet. On peut y accéder gratuitement sur Internet, à www.statcan.gc.ca.

Tous les documents de recherche de la série de documents de recherche sur l'analyse économique font l'objet d'un processus de révision institutionnelle et d'évaluation par les pairs afin de s'assurer de leur conformité au mandat confié par le gouvernement à Statistique Canada en tant qu'agence statistique et de leur pleine adhésion à des normes de bonne pratique professionnelle, partagées par la majorité.

Les documents de cette série comprennent souvent des résultats provenant d'analyses statistiques multivariées ou d'autres techniques statistiques. Il faut noter que les conclusions de ces analyses sont sujettes à des incertitudes dans les estimations énoncées.

Le niveau d'incertitude dépendra de plusieurs facteurs : de la nature de la forme fonctionnelle de l'analyse multivariée utilisée; de la technique économétrique employée; de la pertinence des hypothèses statistiques sous-jacentes au modèle ou à la technique; de la représentativité des variables prises en compte dans l'analyse; et de la précision des données employées. Le processus de la revue des pairs vise à garantir que les documents dans les séries correspondent aux normes établies afin de minimiser les problèmes dans chacun de ces domaines.

Comité de révision des publications
Direction de l'analyse, Statistique Canada
18e étage, Immeuble R.-H.-Coats
Ottawa, Ontario K1A 0T6

Table des matières

Résumé **5**

Sommaire **6**

1 Introduction **7**

2 Questions conceptuelles **8**

2.1 Mesure du produit intérieur brut 8

2.2 Ensemble de l'économie par rapport au secteur des entreprises 9

3 Sources de données et méthodologie **9**

4 Produit intérieur brut selon la taille de l'entreprise pour le secteur des entreprises **10**

5 Produit intérieur brut des petites, moyennes et grandes entreprises selon l'industrie **13**

6 Conclusion **20**

Bibliographie **21**

Résumé

Dans le présent document, on estime la contribution au produit intérieur brut (PIB) des petites, moyennes et grandes entreprises du secteur des entreprises du Canada pour la période allant de 2001 à 2008. La contribution des grandes entreprises, c'est-à-dire celles comptant 500 employés ou plus, au PIB du secteur des entreprises a augmenté de façon constante pour passer de 45,0 % en 2001 à 47,9 % en 2008. Les petites et moyennes entreprises, y compris les entreprises non constituées en société, ont été à l'origine des 52,1 % qui restent en 2008.

Les grandes entreprises représentaient plus de 50 % du PIB du secteur des entreprises dans les services publics, l'information, l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz, la fabrication, la finance et les assurances, la gestion de sociétés et d'entreprises et le transport et l'entreposage, mais moins de 15,0 % du PIB dans la construction, les autres services, l'enseignement, la santé et l'agriculture (y compris la foresterie et la pêche).

De 2001 à 2008, environ la moitié de la hausse du PIB du secteur des entreprises attribuable aux grandes entreprises a été le fait de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, le PIB ayant augmenté de 87,0 milliards de dollars globalement, et d'environ 17,6 % par année au cours de cette période. Au fur et à mesure de l'expansion du secteur des ressources, tout au long des années 2000, les grandes entreprises du secteur ont contribué de façon substantielle à l'augmentation de leur part globale du PIB du secteur des entreprises.

Sommaire

La présente étude permet de mieux comprendre la contribution, à l'économie du pays, des petites, moyennes et grandes entreprises au Canada. À cette fin, on examine les parts du produit intérieur brut (PIB) attribuables à chacun de ces groupes de taille dans le secteur des entreprises.

Les études antérieures étaient fondées principalement sur la main-d'œuvre, un intrant du processus de production, plutôt que sur une mesure de la production. La présente étude, en revanche, porte directement sur le PIB.

Dans le présent document, on estime le PIB du secteur des entreprises selon la catégorie de taille d'entreprise pour la période allant de 2001 à 2008. La contribution des grandes entreprises, c'est-à-dire les entreprises comptant 500 employés ou plus, au PIB du secteur des entreprises a augmenté de façon constante, pour passer de 45,0 % en 2001 à 47,9 % en 2008. Les petites et moyennes entreprises, y compris les entreprises non constituées en société, ont été à l'origine des 52,1 % qui restent en 2008.

L'essor des ressources joue un rôle important pour expliquer comment la contribution des grandes entreprises a augmenté. Les grandes entreprises ont été à l'origine de 91,3 % de la hausse de 95,3 milliards de dollars du PIB nominal de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, soit 87,0 milliards de dollars. Par conséquent, la part du PIB de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz attribuable aux grandes entreprises est passée de 69,4 % en 2001 à 82,9 % en 2008.

Ces progrès au chapitre de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz ont contrebalancé les répercussions de l'importance moins grande du secteur de la fabrication, où les grandes entreprises ont toujours dominé. Le PIB nominal du secteur de la fabrication a diminué de 6,3 milliards de dollars entre 2001 et 2008. Cette baisse est attribuable presque entièrement à la diminution de 12,9 milliards de dollars du PIB de la fabrication dans la catégorie des grandes entreprises. Le PIB de la fabrication attribuable aux petites entreprises a augmenté dans les faits à un taux moyen de 3,1 % par année au cours de la période allant de 2001 à 2008.

1 Introduction

L'essor des ressources et l'appréciation du dollar canadien pendant la majeure partie des années 2000 ont eu des répercussions sur l'économie canadienne de nombreuses façons. Par exemple : ils ont entraîné un changement dans la performance relative du secteur de la fabrication[1] et du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz; ils ont eu une incidence différente sur le produit intérieur brut (PIB) et le revenu intérieur brut de chacune des provinces[2]; ils ont entraîné un mouvement de travailleurs entre les provinces[3].

Parmi les autres caractéristiques de l'économie canadienne qui ont été affectées figure l'importance relative des petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie. La façon dont l'importance des petites, moyennes et grandes entreprises a changé au cours des années 2000 présente un intérêt, parce que la contribution relative des entreprises de différentes tailles a souvent été liée au dynamisme, à la maturité et à l'efficacité de l'économie.

Le présent document comprend des estimations des contributions des petites (0 à 99 employés), moyennes (100 à 499 employés) et grandes (500 employés ou plus) entreprises au PIB du secteur des entreprises au Canada au cours de la période allant de 2001 à 2008[4]. Ces estimations sont calculées à partir des sources de données au niveau de l'entreprise que Leung, Rispoli et Gibson (2011) ont utilisées pour établir le PIB par taille d'entreprise au Canada pour 2005, ainsi que de données supplémentaires provenant du Fichier du Registre des entreprises de Statistique Canada.

Tout comme dans Leung, Rispoli et Gibson (2011), chaque entreprise est affectée à une catégorie de taille d'effectif, selon la taille de l'effectif du groupe d'entreprises sous contrôle commun auquel elle appartient[5]. Toutefois, alors que l'ensemble du PIB de ce groupe d'entreprises sous contrôle commun a été affecté à une seule industrie dans Leung, Rispoli, et Gibson (2011)[6], le PIB d'une entreprise peut être réparti entre plusieurs industries dans le présent document. Cela est possible parce que le Fichier du Registre des entreprises fournit des renseignements sur le niveau d'activité économique de chacune des industries à laquelle une entreprise appartient. La répartition du PIB de chaque entreprise entre plusieurs industries permet d'obtenir un portrait plus précis du PIB selon la taille dans chaque industrie. Les utilisateurs des données comprises dans le présent document devraient toutefois noter que les estimations du PIB selon la taille sont des estimations ponctuelles et qu'elles pourraient être sensibles à d'autres hypothèses et méthodes nécessaires pour les calculer.

La contribution des grandes entreprises au PIB du secteur des entreprises au Canada a augmenté de 2,9 points de pourcentage, passant de 45,0 % en 2001 à 47,9 % en 2008. Par contre, la contribution des petites entreprises a diminué de 1,3 point de pourcentage, pour

1. Voir Baldwin et Macdonald (2009); Baldwin, Gu et Yan (2011); et Baldwin et Yan (2012).
2. Voir Macdonald (2007).
3. Voir Wyman (2008). Bernard (2011) était d'avis que ce ne sont pas les changements proprement dits dans la situation économique régionale qui poussent les travailleurs à se déplacer, mais plutôt les changements dans le revenu personnel de ces travailleurs. C'est donc dire que les travailleurs ont tendance à passer d'une région à une autre, uniquement lorsque leurs revenus ont été affectés par des changements dans la situation économique.
4. Les contributions sont mesurées du point de vue du PIB, parce que celui-ci comprend uniquement la valeur ajoutée, tandis que les ventes comprennent à la fois la valeur ajoutée et la valeur des intrants intermédiaires. Une entreprise peut avoir des ventes élevées, mais un faible PIB, parce qu'elle ajoute peu à la valeur des intrants intermédiaires qu'elle achète.
5. À la tête de ce groupe d'entreprises figure une société mère ultime, entité dans une structure juridique qui exerce un contrôle sur une ou plusieurs entreprises du fait qu'elle possède la majorité des actions. Tout comme dans Leung, Rispoli et Gibson (2011), les entreprises sont rassemblées en groupes ayant à leur tête une société mère ultime, parce que c'est cette dernière qui a le droit de prendre les décisions pour le groupe d'entreprises dont elle est propriétaire et qu'elle contrôle.
6. Dans Leung, Rispoli et Gibson (2011), l'industrie à laquelle appartient une entreprise est l'industrie où elle a versé la majeure partie de sa rémunération.

passer de 41,9 % à 40,6 %, et celle des moyennes entreprises a diminué de 1,6 point de pourcentage, pour passer de 13,1 % à 11,5 %. L'importance relative des grandes entreprises a augmenté par suite des répercussions de l'importance plus grande du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz dans l'économie canadienne et parce que la domination croissante des grandes entreprises dans le secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz a contrebalancé les répercussions de la baisse de l'importance de la fabrication, ainsi que de la diminution de la contribution des grandes entreprises dans ce secteur.

En 2001, la part des grandes entreprises dans le PIB de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz (69,4 %) était déjà plus importante que la part des grandes entreprises dans le PIB du secteur des entreprises (45,0 %). Ainsi, du fait que l'activité économique dans l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz, une industrie où les grandes entreprises dominaient déjà, a pris une expansion rapide au cours des années 2000, la part des grandes entreprises dans le PIB du secteur des entreprises a augmenté. Par ailleurs, l'expansion du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz s'est elle-même concentrée dans la catégorie des grandes entreprises; la part des grandes entreprises dans le PIB de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz a augmenté, pour passer de 69,4 % en 2001 à 82,9 % en 2008.

Au fur et à mesure de l'expansion du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, la fabrication, une autre industrie dominée par les grandes entreprises, a reculé en termes relatifs. Toutefois, les progrès dans l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, ainsi que les hausses de la contribution des grandes entreprises dans une vaste gamme d'autres industries, ont plus que contrebalancé les effets de la baisse dans la fabrication.

La section 2 comprend une explication de certaines des questions conceptuelles liées à l'élaboration d'estimations du PIB selon la catégorie de taille. À la section 3, les sources de données sont décrites. Les résultats pour le secteur des entreprises pour la période allant de 2001 à 2008 sont présentés à la section 4. Un examen du PIB des petites, moyennes et grandes entreprises selon l'industrie est présenté dans la section 5. La dernière section, la section 6, présente les conclusions.

2 Questions conceptuelles

2.1 Mesure du produit intérieur brut

La valeur ajoutée dans les comptes d'entrées-sorties est l'une des diverses mesures du PIB utilisées dans le Système de comptabilité nationale. La valeur ajoutée dans les comptes d'entrées-sorties est la somme de la valeur ajoutée brute de toutes les unités productrices résidentes. Il s'agit aussi de la différence entre la production et la consommation intermédiaire (*Système de comptabilité nationale 2008* [SCN 2008]), paragraphe 1.17) (Commission européenne et coll., 2009). En s'appuyant sur les comptes d'entrées-sorties, on peut calculer le PIB au niveau de l'industrie ou au niveau national comme suit :

PIB aux prix de base = Traitements et salaires
+ Revenu supplémentaire du travail
+ Revenu mixte
+ Excédent brut d'exploitation (principalement bénéfices des sociétés)
+ Impôts indirects sur la production moins les subventions

Dans le présent article, on utilise la même équation pour calculer le PIB nominal pour chaque catégorie de taille d'entreprise. Ce calcul est possible parce que les entreprises déclarent les composantes ci-dessus de la valeur ajoutée à l'Agence du revenu du Canada, dans leurs déclarations de revenus, et à Statistique Canada, par le biais de diverses enquêtes.

Au niveau de l'ensemble de l'économie, le PIB est aussi mesuré au moyen de l'approche des dépenses finales, soit la somme de l'utilisation finale des biens et services, moins la valeur des importations (SCN 2008, paragraphes 2.138 à 2.140) (Commission européenne et coll., 2009). Cette approche ne permet pas de mesurer le PIB selon l'entreprise, parce que certaines des données ne sont pas recueillies au niveau de l'entreprise. Par exemple, les dépenses personnelles sont recueillies au niveau du particulier ou du ménage.

2.2 Ensemble de l'économie par rapport au secteur des entreprises

Dans le présent document, le secteur des entreprises (tel qu'il est défini dans le Système de comptabilité nationale) englobe toutes les sociétés et les entreprises non constituées en société à but lucratif, ainsi que d'autres entités qui produisent des biens et services pour les vendre à un prix qui est censé correspondre au moins approximativement aux coûts de production. Les fiducies de revenu sont incluses dans le secteur des entreprises, de même que les entreprises publiques, mais le loyer imputé aux logements occupés par le propriétaire ne l'est pas.

La société mère ultime est l'entité dans une structure juridique qui contrôle une ou plusieurs entreprises du fait qu'elle détient la majorité des actions. Elle sert à regrouper les entreprises parce qu'elle prend des décisions pour le groupe d'entreprises dont elle est propriétaire et qu'elle contrôle. Toutefois, lorsqu'il s'agit d'entités publiques, il est plus difficile de déterminer le niveau auquel les décisions sont prises. En outre, la grande variété de pratiques utilisées pour définir les entités déclarantes dans le secteur des administrations publiques rend difficiles les comparaisons entre les entités et les secteurs de compétence. La taille de l'entité a beaucoup moins d'importance, en raison de la grande variété de pratiques des administrations publiques en matière de regroupement des données sur la paye en petites ou en grandes unités. Par conséquent, le présent document porte particulièrement sur le secteur des entreprises.

3 Sources de données et méthodologie

Pour obtenir des mesures des différentes composantes du PIB, on utilise les données d'un certain nombre de fichiers administratifs. Des données au niveau de l'entreprise (dans le présent document, une entreprise est un groupe d'entreprises sur lesquelles une société mère ultime exerce un contrôle) sont disponibles pour la plupart de ces composantes, à savoir, traitements et salaires, parties du revenu supplémentaire du travail, autres excédents d'exploitation, et impôts indirects moins subventions. Dans ces cas, les composantes du PIB pour chaque entreprise sont affectées aux divers emplacements appartenant à l'entreprise et à la catégorie de taille du groupe d'entreprises dont l'entreprise en question fait partie[7]. Les composantes qui restent du PIB sont réparties sur la base de données supplémentaires. Le PIB des entreprises non constituées en société (revenu mixte, paiements d'intérêt et dépréciation) est réparti selon les données des *Entreprises non constituées en société T1*[8]. D'autres

7. Le Fichier du Registre des entreprises sert à mettre en correspondance tous les renseignements des *sources* de données qui précèdent avec le groupe approprié de la société mère ultime, selon le concept d'entreprise adopté par Leung, Rispoli et Gibson (2011). Voir Leung, Rispoli et Gibson (2011) pour une description détaillée des sources de données et de la méthode. Dans Leung, Rispoli et Gibson (2011), les composantes du PIB sont additionnées jusqu'au niveau de la société mère ultime et affectées à la catégorie de taille du groupe d'entreprises qui lui appartiennent. En outre, l'ensemble des composantes du PIB des entreprises non constituées en société sont affectées à la catégorie des petites entreprises.
8. Pour un examen des sources de données et de la méthodologie d'estimation du PIB des entreprises non constituées en société, voir Rispoli (2009*a*, *b*, *c*).

composantes du PIB sont réparties selon les catégories de taille, sur la base de données supplémentaires (partie non inscrite dans la loi du revenu supplémentaire du travail — cotisations aux régimes de retraite privés, prestations médicales et dentaires supplémentaires, etc.)[9]. Les estimations des composantes du PIB pour chaque catégorie de taille qui en résultent sont ensuite additionnées et étalonnées selon l'industrie d'après les comptes d'entrées-sorties[10]. Les estimations du PIB selon la taille pour le secteur des entreprises représentent la somme des estimations étalonnées par industrie. Les sous-sections ci-dessous décrivent les sources de données fiscales, principalement les sources de données fiscales administratives, utilisées pour obtenir chaque composante du PIB.

Les états des résultats de l'Index général des renseignements financiers (IGRF) inclus avec les déclarations T2 des sociétés représentent la principale source de données utilisée pour produire des estimations des composantes du PIB non liées à la rémunération, définies par les bénéfices d'exploitation et les impôts indirects sur la production moins les subventions à partir du Système de comptabilité nationale (SCN). Le formulaire T4, *État de la rémunération payée*, délivré par chaque entreprise, tant non constituée en société que constituée en société, à ses employés aux fins de l'impôt sur le revenu, représente la principale source de données pour le revenu du travail. L'effectif de chaque entreprise est obtenu à partir du formulaire PD7A, *Relevé de compte de retenues à la source courantes* (comptes de retenues sur la paie).

Comme cela est généralement le cas, les petites, moyennes et grandes entreprises sont définies par la taille de leur effectif. Dans le présent document, la répartition des entreprises entre les différentes catégories de taille est fondée sur la taille de l'effectif du groupe d'entreprises sous contrôle commun (société mère ultime) auquel elles appartiennent. La taille de l'effectif d'une entreprise correspond ici à la somme de l'ensemble de l'effectif de chaque entreprise sous contrôle de la société mère ultime. Les petites entreprises sont celles qui comptent de 0 à 99 employés; les moyennes entreprises sont celles qui comptent de 100 à 499 employés; et les grandes entreprises sont celles qui comptent 500 employés ou plus.

Les utilisateurs des données comprises dans le présent document devraient noter que les estimations du PIB selon la taille sont des estimations ponctuelles qui peuvent être sensibles aux hypothèses et aux méthodes nécessaires pour les calculer.

4 Produit intérieur brut selon la taille de l'entreprise pour le secteur des entreprises

Au cours de l'ensemble de la période allant de 2001 à 2008, les petites et moyennes entreprises ont été à l'origine de plus de la moitié du PIB du secteur des entreprises. Toutefois, leur contribution a diminué au fil du temps. Les grandes entreprises ont connu un taux de croissance moyen de 6,5 % par année en termes nominaux entre 2001 et 2008, dépassant les petites entreprises, dont le taux se situe à 5,1 % par année, et les moyennes entreprises, dont le taux se situe à 3,5 % par année (tableau 1 et graphique 1). Par conséquent, la contribution des petites et moyennes entreprises au PIB a diminué, pour passer de 55,0 % en 2001 à 52,1 % en 2008. La baisse de la contribution de ces deux catégories d'entreprises a commencé en 2003. La contribution des petites entreprises a continué de baisser de façon substantielle en 2005 et 2006, mais a augmenté en 2007 et 2008. Dans le cas des moyennes entreprises, la contribution a diminué à partir de 2002 et a continué de le faire jusqu'en 2008.

9. Les estimations ont été fondées sur l'Enquête sur le milieu de travail et les employés (Statistique Canada, 2008).
10. Les estimations pour les finances ont été établies à un niveau de détail d'industrie plus faible, le niveau *L* des comptes d'entrées-sorties, afin de tenir compte des différentes méthodes de calcul de l'excédent d'exploitation par les différents secteurs. Par exemple, l'intérêt net est calculé pour les industries dont l'activité principale comprend l'intermédiation financière (SCIAN 52), tandis que les bénéfices d'exploitation sont calculés pour toutes les autres industries financières (SCIAN 53 : Bureaux d'agents immobiliers et services de location, etc.).

Tableau 1

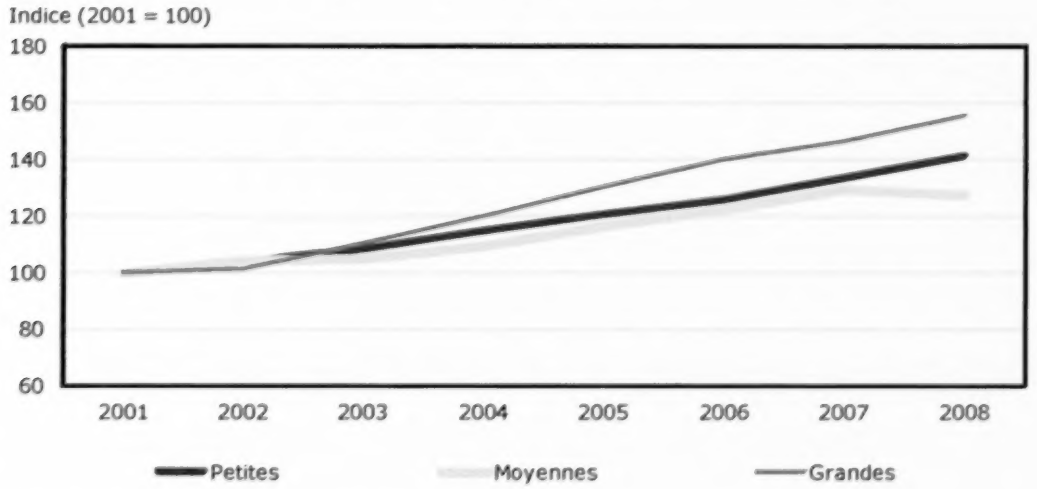
Produit intérieur brut (PIB) nominal du secteur des entreprises pour les petites, moyennes et grandes entreprises, Canada, 2001 à 2008

Catégorie de taille d'entreprise	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Croissance annuelle moyenne de 2001 à 2008
	millions de dollars								pourcentage
PIB									
Petites	331 740	344 372	359 107	381 643	401 415	416 928	443 801	469 518	5,1
Moyennes	104 244	108 969	109 248	114 346	121 663	127 750	134 648	133 040	3,5
Grandes	356 615	362 354	393 341	427 653	465 362	498 784	522 128	554 192	6,5
Total	792 600	815 695	861 696	923 642	988 441	1 043 462	1 100 576	1 156 750	5,5
	pourcentage								
Part du PIB total du secteur des entreprises									
Petites	41,9	42,2	41,7	41,3	40,6	40,0	40,3	40,6	...
Moyennes	13,1	13,4	12,7	12,4	12,3	12,2	12,2	11,5	...
Total	55,0	55,6	54,4	53,7	52,9	52,2	52,6	52,1	...
Grandes	45,0	44,4	45,6	46,3	47,1	47,8	47,4	47,9	...

Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Graphique 1

Croissance cumulative du produit intérieur brut du secteur des entreprises pour les petites, moyennes et grandes entreprises, Canada, 2001 à 2008



Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Tableau 2

Composantes du produit intérieur brut (PIB) nominal du secteur des entreprises pour les petites, moyennes et grandes entreprises, Canada, 2001 et 2008

	Catégorie de taille d'entreprise, 2001			Total 2001	Catégorie de taille d'entreprise, 2008			Total 2008
	Petites	Moyennes	Grandes		Petites	Moyennes	Grandes	
				millions de dollars				
Valeur du PIB du secteur des entreprises								
Excédent brut d'exploitation	78 629	34 871	166 117	279 617	114 993	36 015	285 062	436 069
Revenu du travail								
Traitements et salaires	174 738	58 561	153 480	386 780	244 543	81 920	217 981	544 444
Revenu supplémentaire du travail	14 789	6 767	23 958	45 514	21 081	10 215	37 178	68 474
Total	189 527	65 328	177 438	432 293	265 624	92 135	255 159	612 918
Revenu mixte	42 024	2 032	1 480	45 536	57 060	2 476	1 817	61 353
Impôts indirects sur la production								
Impôts	22 367	2 068	11 611	36 045	32 480	2 523	12 190	47 193
Subventions	-808	-54	-31	-892	-638	-109	-35	-782
Nets	21 559	2 014	11 580	35 153	31 842	2 414	12 155	46 410
PIB aux prix de base	331 740	104 244	356 615	792 600	469 518	133 040	554 192	1 156 750
				pourcentage				
Part du PIB du secteur des entreprises								
Excédent brut d'exploitation	28,1	12,5	59,4	100,0	26,4	8,3	65,4	100,0
Revenu du travail								
Traitements et salaires	45,2	15,1	39,7	100,0	44,9	15,0	40,0	100,0
Revenu supplémentaire du travail	32,5	14,9	52,6	100,0	30,8	14,9	54,3	100,0
Total	43,8	15,1	41,0	100,0	43,3	15,0	41,6	100,0
Revenu mixte	92,3	4,5	3,3	100,0	93,0	4,0	3,0	100,0
Impôts indirects sur la production								
Impôts	62,1	5,7	32,2	100,0	68,8	5,3	25,8	100,0
Subventions	90,5	6,0	3,4	100,0	81,6	13,9	4,5	100,0
Nets	61,3	5,7	32,9	100,0	68,6	5,2	26,2	100,0
PIB aux prix de base	41,9	13,2	45,0	100,0	40,6	11,5	47,9	100,0

Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

La part des grandes entreprises dans le PIB variait selon les composantes de celui-ci. Les grandes entreprises représentaient la majorité de l'excédent brut d'exploitation et du revenu supplémentaire du travail, mais moins de la moitié du revenu du travail global et des impôts indirects moins les subventions (voir le tableau 2).

Au fil du temps, les grandes entreprises ont augmenté leur part dans les deux principales composantes du PIB : l'excédent brut d'exploitation et le revenu du travail. La part des grandes entreprises de l'excédent brut d'exploitation a augmenté de façon marquée, passant de 59,4 %

en 2001 à 65,4 % en 2008, tandis que la part des grandes entreprises du revenu du travail a augmenté légèrement, passant de 41,0 % à 41,6 %, au cours de la même période. Par conséquent, la contribution des grandes entreprises au PIB a augmenté principalement parce qu'elles ont pu accroître leur excédent d'exploitation, qui est constitué principalement des bénéfices des sociétés, plus rapidement que les petites ou les moyennes entreprises.

5 Produit intérieur brut des petites, moyennes et grandes entreprises selon l'industrie

De 2001 à 2008, la répartition du PIB du secteur des entreprises entre la plupart des industries (sauf l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz, la construction et la fabrication) est demeurée relativement stable (définie en pourcentage du PIB total du secteur des entreprises). La part de l'extraction minière a augmenté, pour passer de 7,5 % du PIB du secteur des entreprises en 2001 à 13,4 % en 2008, une augmentation de 95,3 milliards de dollars du PIB nominal. La part de la construction dans le PIB du secteur des entreprises a augmenté, pour passer de 6,8 % en 2001 à 9,3 % en 2008, une hausse de 53,4 milliards de dollars du PIB nominal, tandis que la part de la fabrication a diminué, pour passer de 22,7 % en 2001 à 15,0 % en 2008 (voir le tableau 3).

Tableau 3

Produit intérieur brut (PIB) nominal du secteur des entreprises selon l'industrie, Canada, 2001 et 2008

Industrie[1]	Toutes les tailles d'entreprise		Première différence	Part du PIB du secteur des entreprises	
	2001	2008	2001 et 2008	2001	2008
	millions de dollars			pourcentage	
Agriculture	22 453	27 924	5 471	2,8	2,4
Extraction minière	59 443	154 758	95 315	7,5	13,4
Services publics	27 038	34 454	7 416	3,4	3,0
Construction	54 211	107 605	53 394	6,8	9,3
Fabrication	179 935	173 631	-6 304	22,7	15,0
Commerce de gros	53 351	78 153	24 802	6,7	6,8
Commerce de détail	54 427	83 436	29 009	6,9	7,2
Transport	46 371	62 488	16 117	5,9	5,4
Information	34 204	49 539	15 335	4,3	4,3
Finances	115 385	164 273	48 888	14,6	14,2
Services professionnels	46 074	72 809	26 735	5,8	6,3
Services administratifs	22 507	37 477	14 970	2,8	3,2
Enseignement	2 142	3 267	1 125	0,3	0,3
Santé	25 740	38 423	12 684	3,2	3,3
Arts et spectacles	7 663	10 641	2 978	1,0	0,9
Hébergement et services de restauration	23 999	32 791	8 792	3,0	2,8
Autres services	17 660	25 083	7 423	2,2	2,2
Total	792 600	1 156 750	364 150	100,0	100,0

1. Niveau d'agrégation *S* fondé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).
Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Une part importante de la croissance de l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz a été le fait des grandes entreprises. Le PIB nominal des grandes entreprises de cette industrie a augmenté en moyenne d'environ 17,6 % par année (tableau 4) au cours de

la période, ce qui est de beaucoup supérieur aux taux de croissance moyenne respectifs de 7,2 % et 4,0 % des petites et moyennes entreprises. Par ailleurs, l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz à lui seul a représenté environ 44 % de la hausse du PIB des grandes entreprises au cours de la période allant de 2001 à 2008 (voir le tableau 5), soit environ 87 milliards de dollars. D'autres hausses dignes de mention dans la catégorie des grandes entreprises se sont produites dans les finances (augmentation du PIB d'environ 27,4 milliards de dollars), le commerce de détail (augmentation du PIB d'environ 15,4 milliards de dollars), l'information (augmentation du PIB d'environ 15 milliards de dollars), le commerce de gros (augmentation du PIB d'environ 14 milliards de dollars), et le transport (augmentation du PIB d'environ 12 milliards de dollars).

La baisse du PIB de la fabrication au cours de la période allant de 2001 à 2008 peut être attribuée principalement aux grandes entreprises. Le PIB des grandes entreprises de la fabrication a diminué à un taux moyen de 1,8 % par année entre 2001 et 2008. Par contre, la contribution des petites entreprises au PIB de la fabrication a augmenté d'une moyenne de 3,1 % par année.

Tableau 4

Produit intérieur brut nominal du secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise et l'industrie, Canada, 2001 et 2008

Industrie[1]	Petites entreprises		Croissance annuelle moyenne	Moyennes entreprises		Croissance annuelle moyenne	Grandes entreprises		Croissance annuelle moyenne
	2001	2008	2001 et 2008	2001	2008	2001 et 2008	2001	2008	2001 et 2008
	millions de dollars		pourcentage	millions de dollars		pourcentage	millions de dollars		pourcentage
Agriculture	20 362	25 904	3,5	856	1 043	2,9	1 236	978	-3,3
Extraction minière	8 132	13 265	7,2	10 028	13 204	4,0	41 283	128 288	17,6
Services publics	965	890	-1,2	1 357	1 654	2,9	24 716	31 910	3,7
Construction	42 004	78 261	9,3	5 530	14 169	14,4	6 676	15 174	12,4
Fabrication	35 906	44 317	3,1	33 625	31 764	-0,8	110 404	97 550	-1,8
Commerce de gros	25 043	31 282	3,2	9 334	13 888	5,8	18 973	32 983	8,2
Commerce de détail	27 963	38 650	4,7	5 286	8 134	6,4	21 178	36 651	8,2
Transport	17 978	20 963	2,2	6 734	7 931	2,4	21 659	33 594	6,5
Information	4 392	5 082	2,1	3 973	3 787	-0,7	25 838	40 670	6,7
Finances	54 643	73 611	4,3	8 709	11 265	3,7	52 032	79 397	6,2
Services professionnels	26 351	41 774	6,8	6 417	9 262	5,4	13 305	21 774	7,3
Services administratifs	11 264	16 554	5,7	4 053	5 830	5,3	7 190	15 092	11,2
Enseignement	1 609	2 583	7,0	163	329	10,6	369	355	-0,6
Santé	21 601	31 669	5,6	2 066	2 601	3,3	2 073	4 153	10,4
Arts et spectacles	3 309	4 219	3,5	1 056	1 107	0,7	3 297	5 315	7,1
Hébergement et services de restauration	15 715	20 166	3,6	3 872	5 085	4,0	4 413	7 540	8,0
Autres services	14 505	20 329	4,9	1 183	1 987	7,7	1 972	2 767	5,0
Secteur des entreprises	331 740	469 518	5,1	104 244	133 040	3,5	356 615	554 192	6,5

1. Niveau d'agrégation *S* fondé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).

Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.

Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Une part importante de l'augmentation de niveau du PIB de la construction entre 2001 et 2008 (36,3 milliards de dollars de la hausse de 53,4 milliards de dollars) a été le fait des petites entreprises. Toutefois, du point de vue des taux de croissance, la contribution des moyennes et grandes entreprises au PIB de la construction a augmenté plus rapidement. Le PIB de la construction dans la catégorie des petites entreprises a progressé à un taux moyen de 9,3 % par année, comparativement à 14,4 % et 12,4 % pour les moyennes et grandes entreprises, respectivement.

Tableau 5

Produit intérieur brut nominal du secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise et l'industrie, Canada, première différence, 2001 et 2008

Industrie[1]	Catégories de taille d'entreprise, 2001 et 2008					
	Petites	Moyennes	Grandes	Petites	Moyennes	Grandes
	millions de dollars			pourcentage		
Agriculture	5 542	187	-258	4,0	0,7	-0,1
Extraction minière	5 134	3 176	87 006	3,7	11,0	44,0
Services publics	-75	297	7 194	-0,1	1,0	3,6
Construction	36 257	8 639	8 498	26,3	30,0	4,3
Fabrication	8 410	-1 861	-12 854	6,1	-6,5	-6,5
Commerce de gros	6 239	4 554	14 009	4,5	15,8	7,1
Commerce de détail	10 687	2 848	15 474	7,8	9,9	7,8
Transport	2 985	1 197	11 935	2,2	4,2	6,0
Information	690	-187	14 832	0,5	-0,6	7,5
Finances	18 967	2 556	27 365	13,8	8,9	13,9
Services professionnels	15 422	2 844	8 469	11,2	9,9	4,3
Services administratifs	5 291	1 777	7 902	3,8	6,2	4,0
Enseignement	973	166	-14	0,7	0,6	0,0
Santé	10 069	535	2 080	7,3	1,9	1,1
Arts et spectacles	910	51	2 017	0,7	0,2	1,0
Hébergement et services de restauration	4 452	1 213	3 127	3,2	4,2	1,6
Autres services	5 824	803	796	4,2	2,8	0,4
Total	137 778	28 796	197 577	100,0	100,0	100,0

1. Niveau d'agrégation *S* fondé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).
Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Tableau 6

Répartition du produit intérieur brut nominal du secteur des entreprises entre les industries, selon la catégorie de taille, Canada, 2001 et 2008

Industrie[1]	Petites entreprises		Moyennes entreprises		Grandes entreprises	
	2001	2008	2001	2008	2001	2008
	pourcentage					
Agriculture	6,1	5,5	0,8	0,8	0,3	0,2
Extraction minière	2,5	2,8	9,6	9,9	11,6	23,1
Services publics	0,3	0,2	1,3	1,2	6,9	5,8
Construction	12,7	16,7	5,3	10,7	1,9	2,7
Fabrication	10,8	9,4	32,3	23,9	31,0	17,6
Commerce de gros	7,5	6,7	9,0	10,4	5,3	6,0
Commerce de détail	8,4	8,2	5,1	6,1	5,9	6,6
Transport	5,4	4,5	6,5	6,0	6,1	6,1
Information	1,3	1,1	3,8	2,8	7,2	7,3
Finances	16,5	15,7	8,4	8,5	14,6	14,3
Services professionnels	7,9	8,9	6,2	7,0	3,7	3,9
Services administratifs	3,4	3,5	3,9	4,4	2,0	2,7
Enseignement	0,5	0,6	0,2	0,2	0,1	0,1
Santé	6,5	6,7	2,0	2,0	0,6	0,7
Arts et spectacles	1,0	0,9	1,0	0,8	0,9	1,0
Hébergement et services de restauration	4,7	4,3	3,7	3,8	1,2	1,4
Autres services	4,4	4,3	1,1	1,5	0,6	0,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

1. Niveau d'agrégation *S* fondé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).
Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Le tableau 6 montre la répartition du PIB des entreprises entre les industries selon la catégorie de taille. Environ 70 % de la contribution au PIB des petites entreprises en 2008 était le fait de six industries. La construction a été à l'origine de la part la plus importante des petites entreprises dans le PIB (16,7 % en 2008), suivie par les finances (15,7 %), la fabrication (9,4 %), les services professionnels (8,9 %), le commerce de détail (8,2 %), les services de santé (6,7 %) et le commerce de gros (6,7 %). La construction a aussi été à l'origine de la variation la plus élevée en pourcentage entre 2001 et 2008, avec une hausse de 4,0 points de pourcentage. Elle a été suivie par les services professionnels, qui ont connu une hausse de 1,0 point de pourcentage.

Dans le cas des moyennes entreprises, la fabrication est celle qui a contribué le plus au PIB (23,9 % en 2008). Elle était suivie par la construction, le commerce de gros et l'extraction minière, chacune ayant été à l'origine d'environ 10 % de la contribution des moyennes entreprises au PIB. La construction a aussi été à l'origine de la variation la plus élevée en pourcentage entre 2001 et 2008, soit une hausse de 5,4 points de pourcentage, tandis que la fabrication a été à l'origine de la baisse la plus marquée en pourcentage, soit 8,4 points de pourcentage.

En 2008, les grandes entreprises de trois industries ont été à l'origine de plus de la moitié de la contribution des grandes entreprises au PIB. L'extraction minière a été responsable de la contribution la plus importante des grandes entreprises au PIB (23,1 % en 2008), suivie par la fabrication (17,6 %) et les finances (14,3 %). L'extraction minière a aussi été à l'origine de la variation la plus élevée en pourcentage entre 2001 et 2008, avec une hausse de 11,5 points de pourcentage. Par ailleurs, la fabrication a été à l'origine de la baisse la plus marquée en pourcentage, soit 13,4 points de pourcentage.

Tableau 7

Part du produit intérieur brut nominal du secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise et l'industrie, Canada, 2001 et 2008

Industrie[1]	Petites entreprises		Moyennes entreprises		Grandes entreprises	
	2001	2008	2001	2008	2001	2008
			pourcentage			
Agriculture	90,7	92,8	3,8	3,7	5,5	3,5
Extraction minière	13,7	8,6	16,9	8,5	69,4	82,9
Services publics	3,6	2,6	5,0	4,8	91,4	92,6
Construction	77,5	72,7	10,2	13,2	12,3	14,1
Fabrication	20,0	25,5	18,7	18,3	61,4	56,2
Commerce de gros	46,9	40,0	17,5	17,8	35,6	42,2
Commerce de détail	51,4	46,3	9,7	9,7	38,9	43,9
Transport	38,8	33,5	14,5	12,7	46,7	53,8
Information	12,8	10,3	11,6	7,6	75,5	82,1
Finances	47,4	44,8	7,5	6,9	45,1	48,3
Services professionnels	57,2	57,4	13,9	12,7	28,9	29,9
Services administratifs	50,0	44,2	18,0	15,6	31,9	40,3
Enseignement	75,1	79,1	7,6	10,1	17,2	10,9
Santé	83,9	82,4	8,0	6,8	8,1	10,8
Arts et spectacles	43,2	39,6	13,8	10,4	43,0	49,9
Hébergement et services de restauration	65,5	61,5	16,1	15,5	18,4	23,0
Autres services	82,1	81,0	6,7	7,9	11,2	11,0
Secteur des entreprises	41,9	40,6	13,2	11,5	45,0	47,9

1. Niveau d'agrégation *S* fondé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN).
Note : Il se peut que les totaux ne correspondent pas à la somme des parties en raison de l'arrondissement des données.
Source : Statistique Canada, calculs des auteurs.

Globalement, les grandes entreprises sont à l'origine de moins de la moitié du PIB du secteur des entreprises. Toutefois, ce chiffre varie considérablement selon l'industrie (voir le tableau 7). En 2008, les grandes entreprises représentaient 3,5 % du PIB de l'agriculture, 10,8 % du PIB de la santé, 10,9 % du PIB de l'enseignement, 11 % du PIB des autres services, 14,1 % du PIB de la construction, 23,0 % du PIB de l'hébergement et des services de restauration, 29,9 % du PIB des services professionnels, 40,3 % du PIB des services administratifs, 42,2 % du PIB du commerce de gros, 43,9 % du PIB du commerce de détail, 48,3 % du PIB des finances, 49,9 % du PIB des arts et spectacles, 53,8 % du PIB du transport, 56,2 % du PIB de la fabrication, 82,1 % du PIB de l'information, 82,9 % du PIB de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz et 92,6 % du PIB des services publics.

Entre 2001 et 2008, la contribution des grandes entreprises au PIB a augmenté dans une vaste gamme d'industries : extraction minière et extraction de pétrole et de gaz (13,5 points de pourcentage), services administratifs (8,4 points de pourcentage), transport et entreposage (7,1 points de pourcentage), arts et spectacles (6,9 points de pourcentage), commerce de gros (6,6 points de pourcentage), industrie de l'information et industrie culturelle (6,6 points de pourcentage), commerce de détail (5,0 points de pourcentage), hébergement et services de restauration (4,6 points de pourcentage), finances (3,2 points de pourcentage), services de santé (2,7 points de pourcentage), services publics (1,2 point de pourcentage), et services professionnels (1,0 point de pourcentage). Il a diminué dans un moins grand nombre d'industries : agriculture, foresterie et pêche (2,0 points de pourcentage), fabrication (5,2 points de pourcentage), services d'enseignement (6,3 points de pourcentage), et autres services (0,2 point de pourcentage).

La baisse de la contribution des grandes entreprises de la fabrication et de l'agriculture (y compris la foresterie et la pêche) a été entièrement due à l'augmentation de la contribution des petites entreprises. Tant les petites que les moyennes entreprises ont augmenté leur contribution dans les services d'enseignement, mais seules les moyennes entreprises ont augmenté leur contribution dans les autres services.

Les progrès dans l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz sont essentiels à la compréhension de l'augmentation de la part du PIB des grandes entreprises au cours de la période allant de 2001 à 2008. En 2001, la part du PIB des grandes entreprises dans l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz (69,4 %) était déjà plus importante que la part des grandes entreprises dans le PIB du secteur des entreprises (45,0 %) (tableau 7). Ainsi, comme l'économie a pris rapidement de l'expansion dans une industrie où les grandes entreprises dominaient déjà (tableau 3), la part des grandes entreprises dans le secteur des entreprises a augmenté. Par ailleurs, comme l'expansion dans l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz s'est elle-même concentrée dans la catégorie des grandes entreprises (tableau 4 et tableau 5), la part des grandes entreprises dans le PIB de l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz a augmenté, pour passer de 69,4 % en 2001 à 82,9 % en 2008.

Au fur et à mesure de l'expansion de l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, la fabrication, une autre industrie dominée par les grandes entreprises, a connu un recul. Toutefois, les progrès dans l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, ainsi que les hausses de la contribution des grandes entreprises dans une vaste gamme d'autres industries, ont plus que contrebalancé les effets de la baisse dans l'industrie de la fabrication.

6 Conclusion

Dans le présent document, on examine la contribution des petites, moyennes et grandes entreprises à l'économie canadienne de 2001 à 2008. Alors que les études antérieures mesuraient leur contribution du point de vue de la main-d'œuvre, le présent document présente leurs contributions au PIB. Le PIB représente une mesure plus exhaustive de la contribution totale d'un secteur à la production de revenu.

Dans l'ensemble, on constate que les grandes entreprises comptant 500 employés ou plus ont été à l'origine de 47,9 % du PIB produit par le secteur des entreprises en 2008, soit une hausse légère par rapport à la proportion de 45,0 % enregistrée en 2001. La part des petites et moyennes entreprises dans le PIB du secteur des entreprises, y compris les entreprises non constituées en société, a diminué, pour passer de 55,0 % en 2001 à 52,1 % en 2008. Les grandes entreprises ont connu une croissance moyenne de 6,5 % par année, au fur et à mesure de l'expansion de l'économie entre 2001 et 2008, dépassant les petites entreprises, à 5,1 % par année, et les moyennes entreprises, à 3,5 % par année.

La part du PIB attribuable aux grandes entreprises varie selon la composante du PIB. Les grandes entreprises ont été à l'origine de la majorité de l'excédent brut d'exploitation et du revenu supplémentaire du travail, mais de moins de la moitié de l'ensemble du revenu du travail et des impôts indirects moins les subventions. La part du PIB attribuable aux grandes entreprises varie fortement selon l'industrie. Les grandes entreprises représentaient plus de 50 % du PIB du secteur des entreprises dans les services publics, l'information, l'extraction minière et l'extraction de pétrole et de gaz, la fabrication, la finance et les assurances, la gestion de sociétés et d'entreprises et le transport et l'entreposage; elles représentaient moins de 15 % du PIB du secteur des entreprises dans la construction, les autres services, l'enseignement, la santé et l'agriculture, la foresterie et la pêche.

Environ la moitié de l'augmentation du PIB dans les grandes entreprises de 2001 à 2008 a été le fait du secteur de l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, où le PIB a augmenté de 87 milliards de dollars, soit une hausse moyenne d'environ 17,6 % par année. Du fait de l'expansion du secteur des ressources tout au long des années 2000, les grandes entreprises de ce secteur ont contribué de façon substantielle à l'augmentation de leur part globale du PIB du secteur des entreprises.

Les entreprises plus petites avaient principalement des activités dans les industries de services à forte intensité de main-d'œuvre et dans l'agriculture et la construction. Au fur et à mesure de l'expansion de l'économie au pays au cours des années 2000, la construction a été à l'origine de la part la plus grande du PIB attribuable aux petites entreprises (16,7 % en 2008), soit une hausse d'environ 36 milliards de dollars de 2001 à 2008, et une croissance moyenne de 9,3 % par année au cours de cette période. D'autres hausses substantielles se sont produites dans les finances (p. ex., bailleurs de biens immobiliers) et les services professionnels.

Bibliographie

Baldwin, J.R., W. Gu. et B. Yan. 2011. *Croissance des exportations, utilisation de la capacité et croissance de la productivité : données sur les établissements de fabrication canadiens.* Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE). N° 75.

Baldwin, J.R., et R. Macdonald. 2009. *Le secteur canadien de la fabrication : adaptation aux défis.* Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE). N° 57.

Baldwin, J.R., et B. Yan. 2012. *Expansion sur les marchés et croissance de la productivité : les nouveaux marchés intérieurs sont-ils aussi importants que les nouveaux marchés internationaux?* Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE). N° 78.

Bernard, A. 2011. « Les chocs économiques régionaux et la migration ». *L'emploi et le revenu en perspective.* Vol. 23. N° 4. Produit n° 75-001-X au catalogue de Statistique Canada.

Commission européenne, Fonds monétaire international, Organisation de coopération et de développement économiques, Organisation des Nations Unies et Banque mondiale. 2009. *System of National Accounts 1993.* Statistics Division, Department for Economic and Social Information and Policy Analysis, United Nations. New York. http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/docs/SNA2008.pdf (consulté le 20 novembre 2012).

Leung, D., L. Rispoli et B. Gibson. 2011. *Les petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie canadienne : mesure de leur contribution au produit intérieur brut en 2005.* Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE). N° 69.

Macdonald, R. 2007. *PIB réel et pouvoir d'achat de la production provinciale.* Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE). N° 46.

Rispoli, L. 2009*a*. *Mesure de la contribution du secteur des entreprises non constituées en société à l'économie canadienne, 1997 à 2002.* Produit n° 11-624-M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Aperçus sur l'économie canadienne. N° 23.

Rispoli, L. 2009*b*. *Tendances du produit intérieur brut et du travail autonome dans les entreprises non constituées en société de l'économie canadienne, 1987 à 2005.* Produit n° 11-624-M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario. Aperçus sur l'économie canadienne. N° 24.

Rispoli, L. 2009*c*. « Tendances du produit intérieur brut et du travail autonome dans les entreprises non constituées en société : 1987 à 2005 ». *L'Observateur économique canadien.* Vol. 22. N° 9. Produit n° 11-010-X au catalogue de Statistique Canada.

Statistique Canada. 2008. *Enquête sur le milieu de travail et les employés : compendium 2005.* Produit n° 71-585-X au catalogue de Statistique Canada. Ottawa, Ontario.

Wyman, D. 2008. « De dernier à premier : Terre-Neuve et la Saskatchewan profitent de l'essor des ressources ». *L'Observateur économique canadien.* Vol. 21. N° 5. Produit n° 11-010-X au catalogue de Statistique Canada. p. 3.1 à 3.13.